Agire sulle radici psicologiche della disuguaglianza: il ruolo dell'impresa sociale

Chiara Volpato

Università di Milano-Bicocca

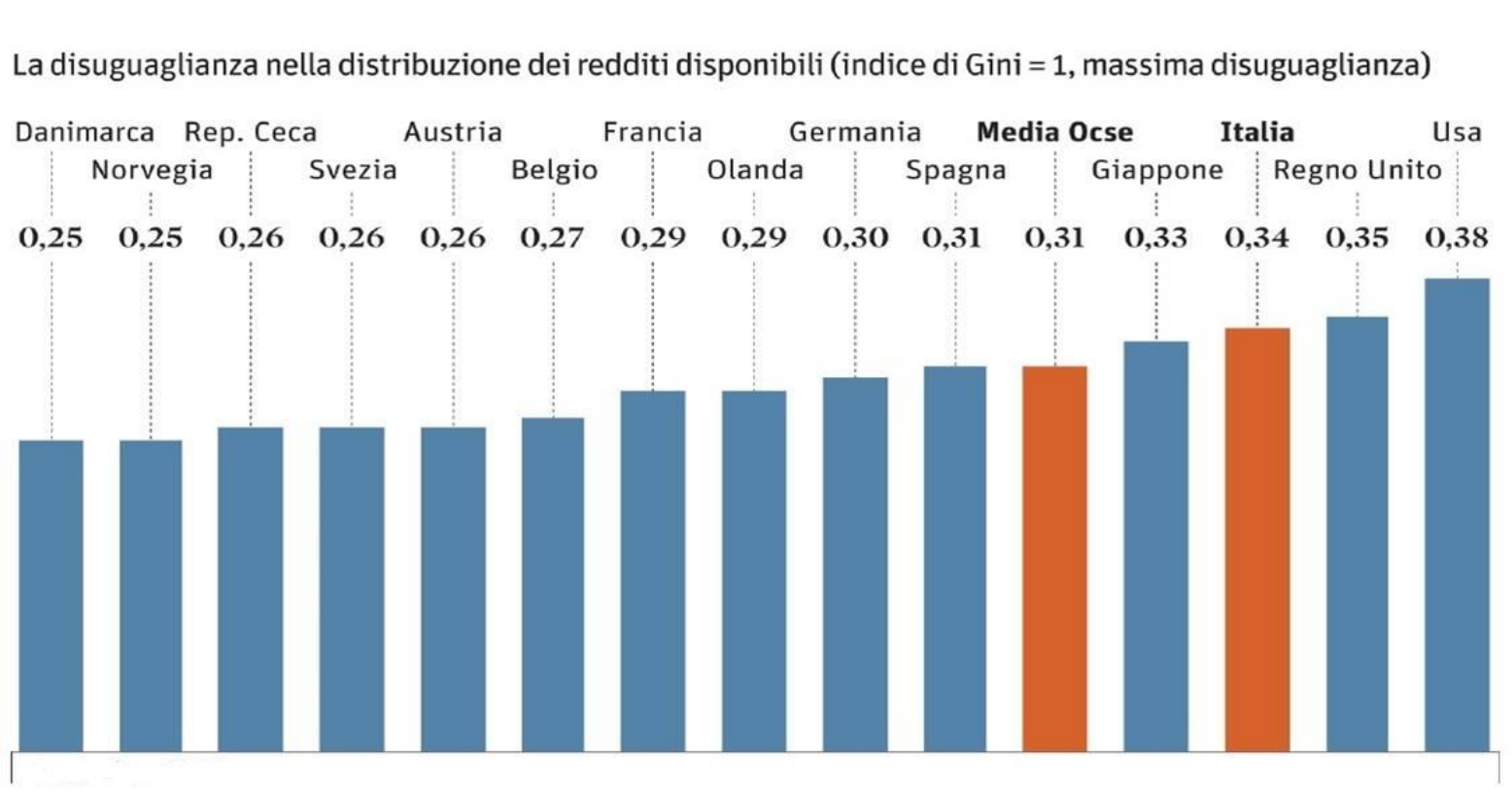
Negli ultimi trent’anni la disuguaglianza è aumentata: i ricchi sono diventati più ricchi, i poveri più poveri, la classe media si è ridotta.

La ricchezza posseduta dall’1% della popolazione mondiale ha superato dal 2015 quella del restante 99%.

Pochi miliardari detengono un patrimonio maggiore di quello della metà più povera della popolazione mondiale: nel 2019, 26 persone, quasi tutti uomini, posseggono lo stesso ammontare di ricchezza dei 3 miliardi e 800 milioni di individui più poveri; l’anno precedente erano 42, e quello prima 61, dati che sottolineano l’enorme e progressiva tendenza alla concentrazione e al monopolio di patrimoni e risorse (Oxfam, 2019).

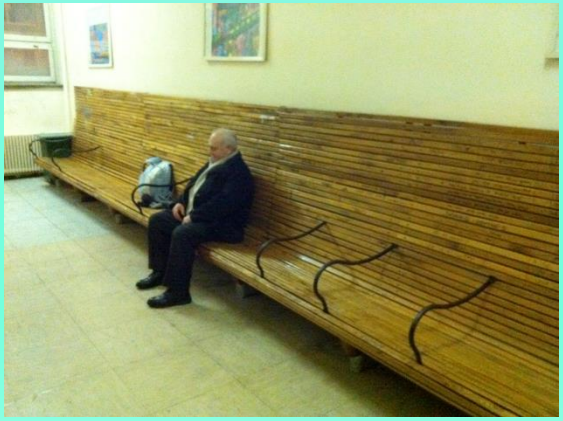
La disuguaglianza economica in Italia

- livelli di disparità superiori alla media dei paesi OCSE (OECD, 2015)
- indice di Gini di 0,34: seconda solo a Portogallo e Regno Unito in Europa



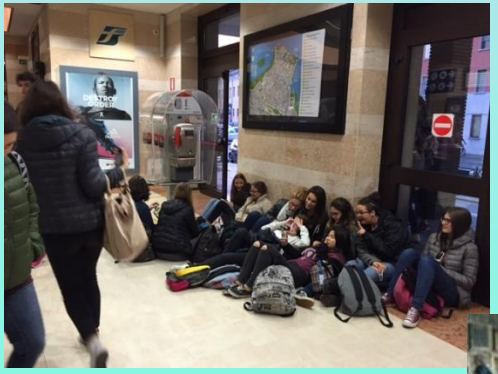
Segni di disuguaglianza

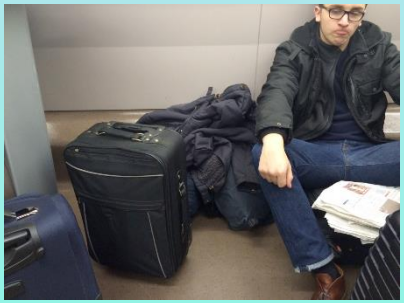
Sale di attesa nelle stazioni di 1° e 2° classe



Segni di disuguaglianza

Stazioni





Quando è iniziata la disuguaglianza?

- Ritrovamenti archeologici (Kohler et al. 2017, Nature)

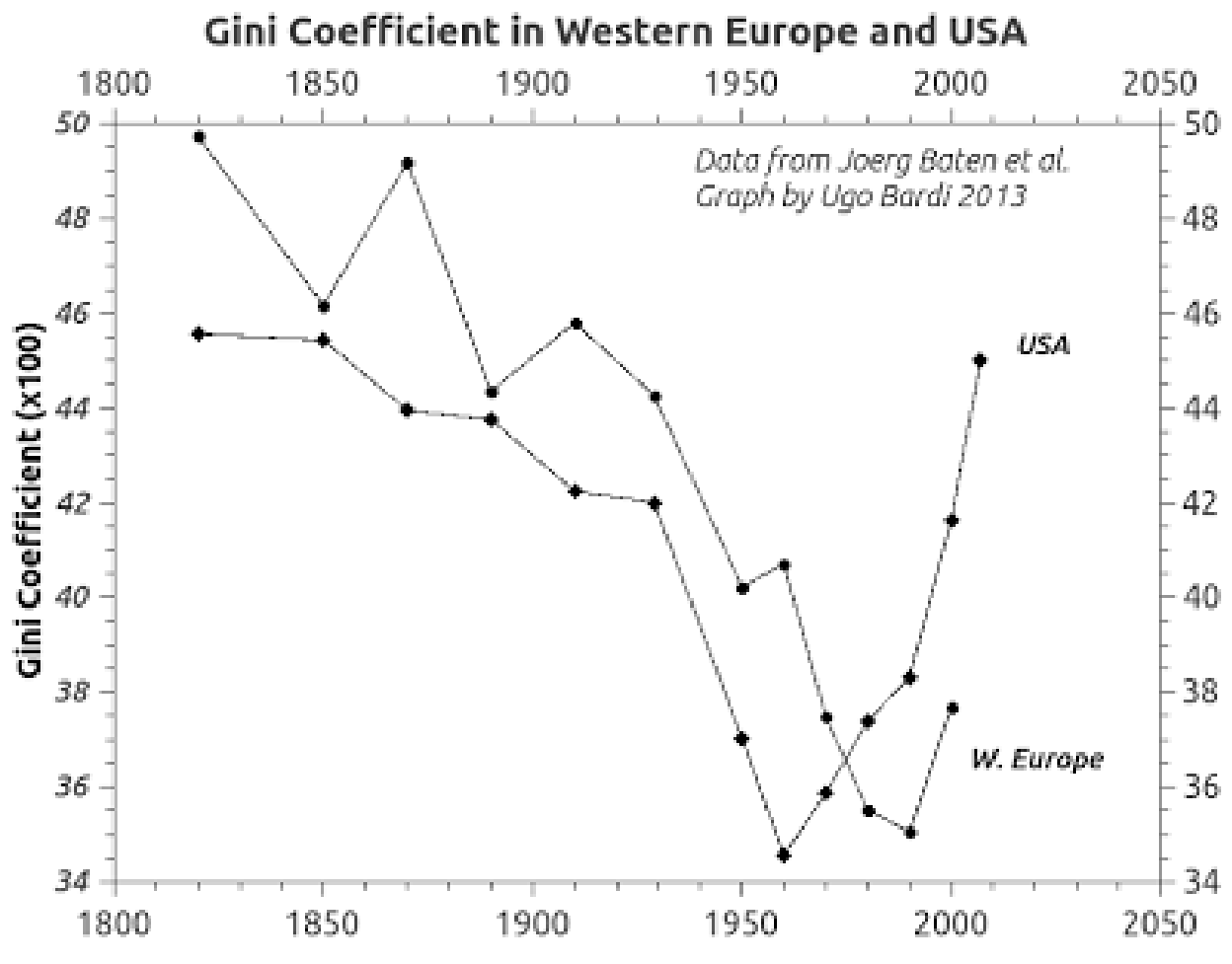
- *Come si può misurare?*

1) Sepolture

2) Variabilità nella grandezza delle case (indice di Gini)

Figure 1 | An excavated house at the El Palmillo archaeological site, Mexico. Kohler *et al.*[3] examined variability in house sizes at 64 archaeological sites from across the world to investigate the origins of wealth inequality.

La disuguaglianza nel tempo



Le conseguenze psicosociali della disuguaglianza

Più disuguaglianza economica, **più**:

- Problemi di salute, obesità
- Mortalità
- Maternità precoci
- Malattie mentali
- Tensioni sociali
- Razzismo
- Criminalità e omicidi
- Consumismo, spese per pubblicità
- Disparità di genere

Le conseguenze psicosociali della disuguaglianza

Più disuguaglianza economica, **meno**:

- Aspettativa di vita (Therborn, 2013; Costa et al., 2014)
- Mobilità sociale
- Istruzione
- Fiducia interpersonale e collettiva
- Solidarietà
- Partecipazione civile e democratica
- Attenzione all'ambiente

(Wilkinson & Pickett, 2009, 2018)

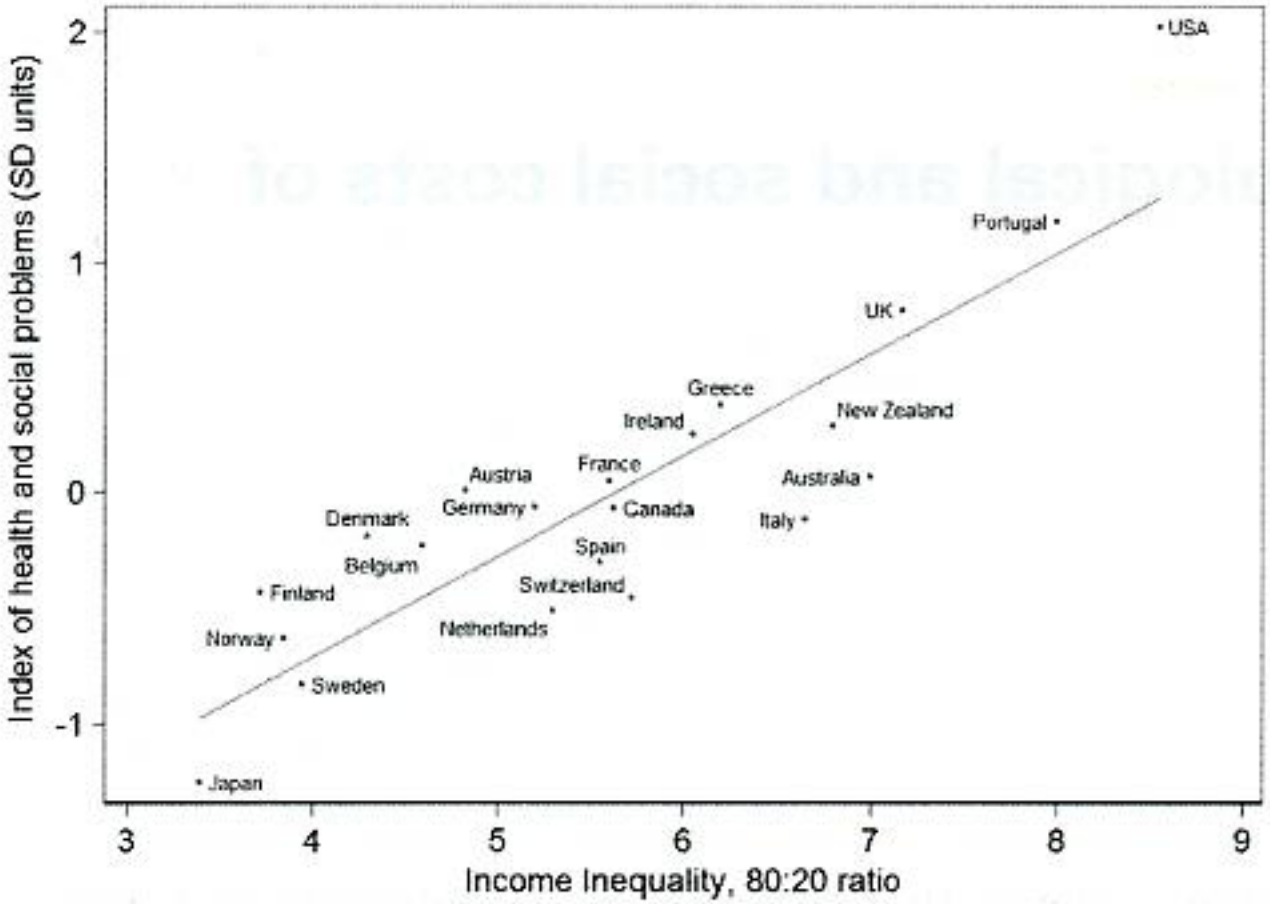
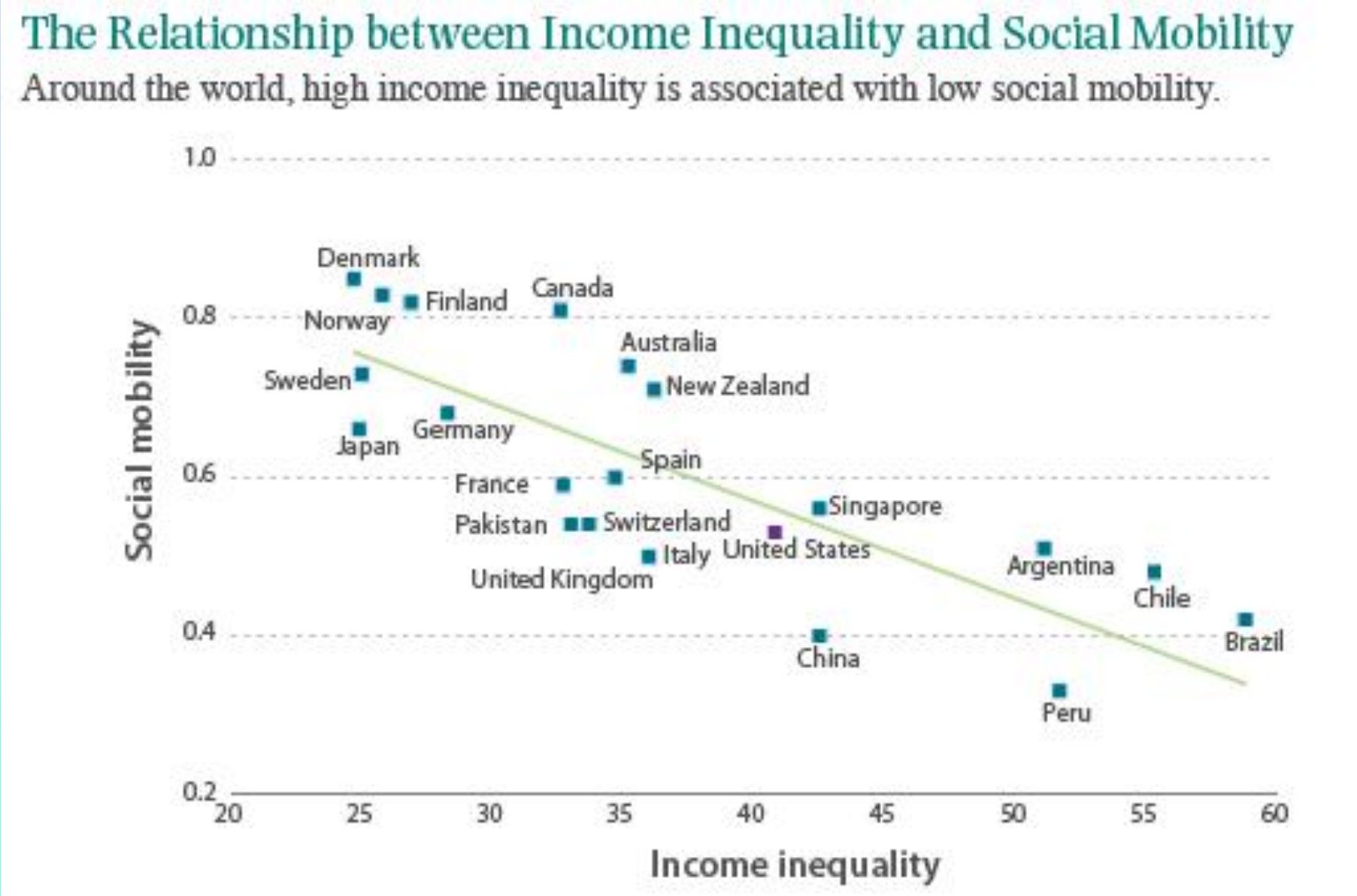


Fig. 1: Health and social problems are closely related to inequality among rich countries (Wilkinson & Pickett, 2009a)

Il benessere dei bambini è minore nei paesi più disuguali

Low **Income Inequality (Gini)** **High**

Pickett & Wilkinson, Pediatrics 2015; 135 (1): S39-S47



Data from Corak (2013), World Bank (2013)

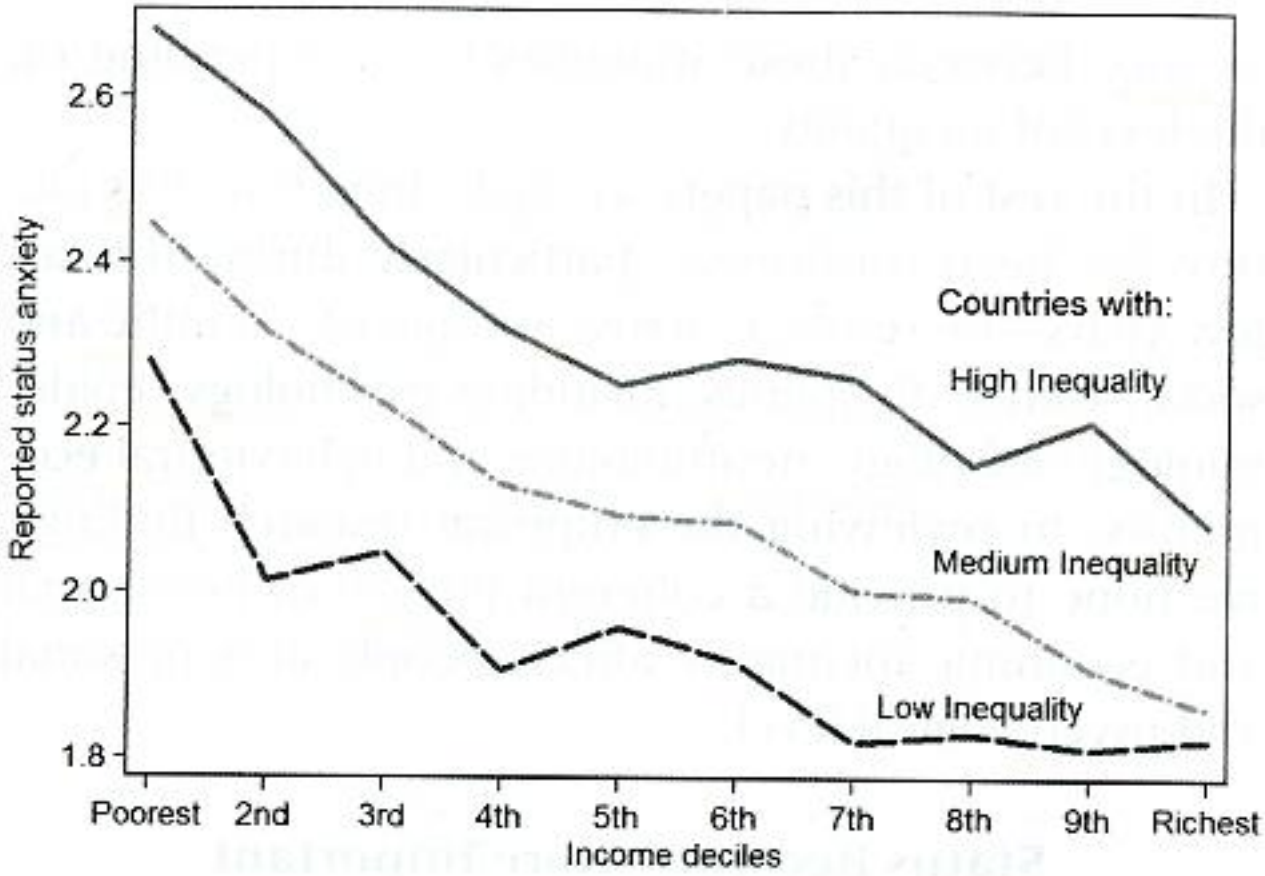
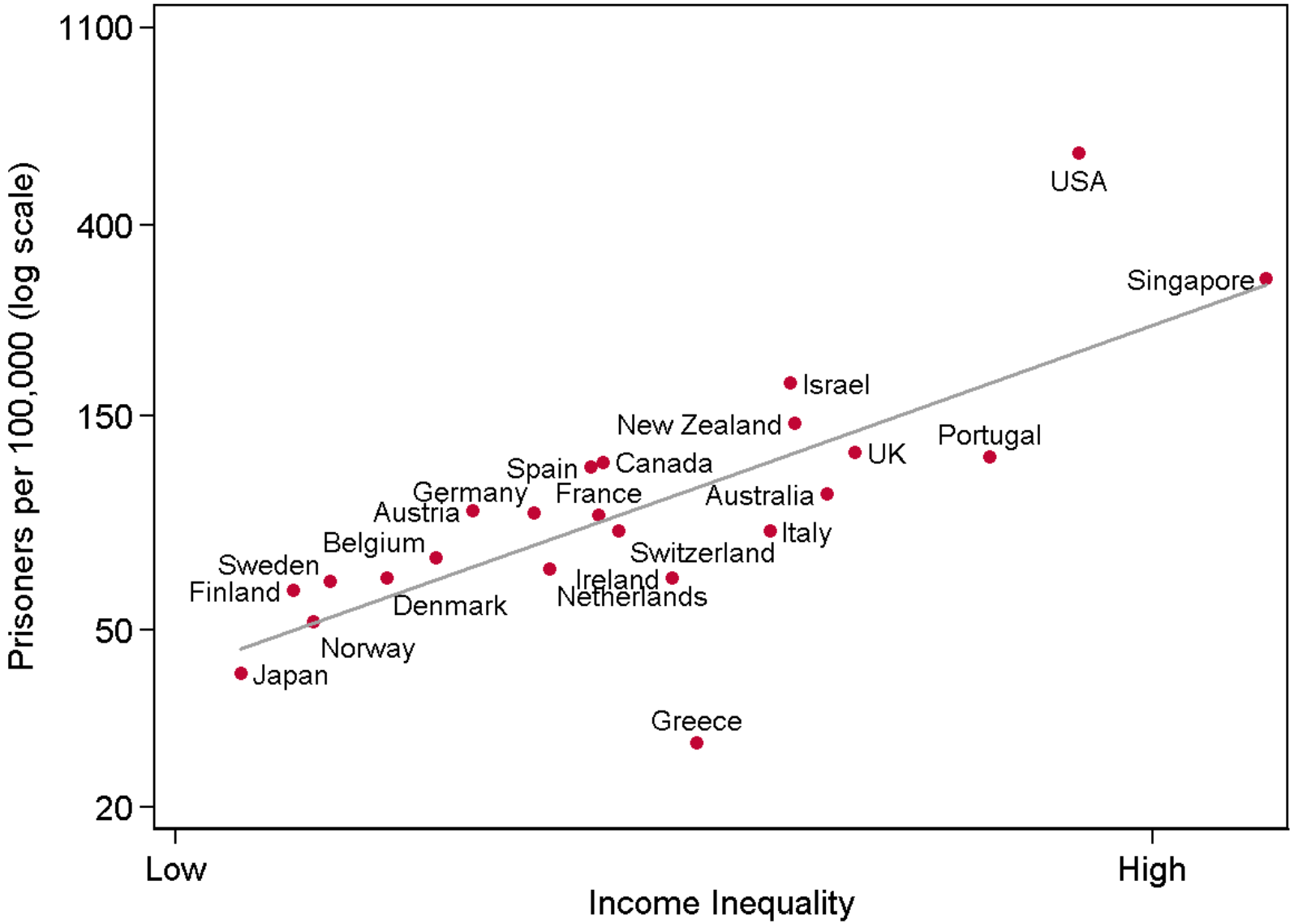


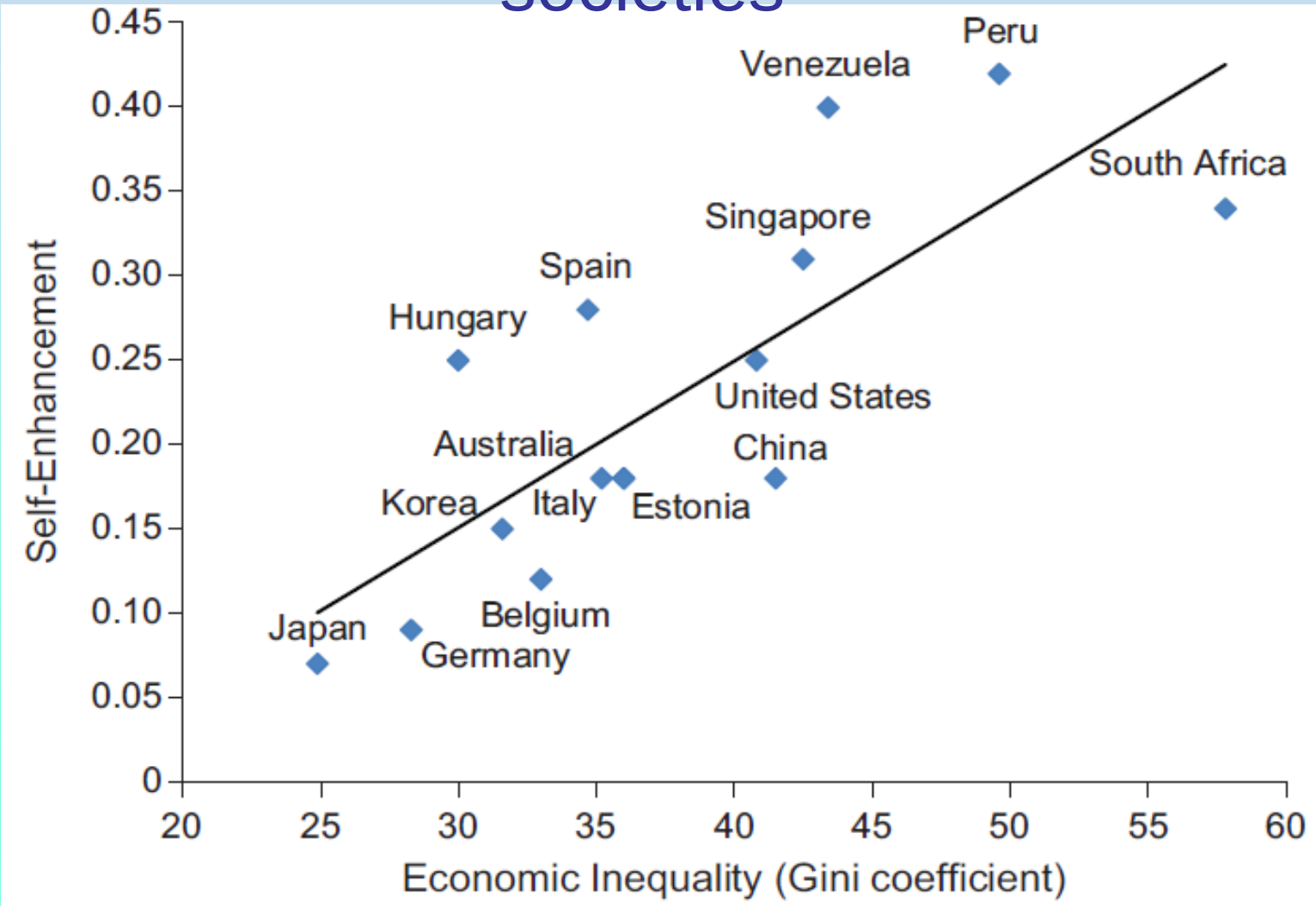
Fig. 2: Status anxiety is higher at all levels of income in more unequal countries. Redrawn from Layte and Whelan (Layte & Whelan, 2014) data kindly provided by Richard Layte

Imprisonment rates are higher in more unequal countries



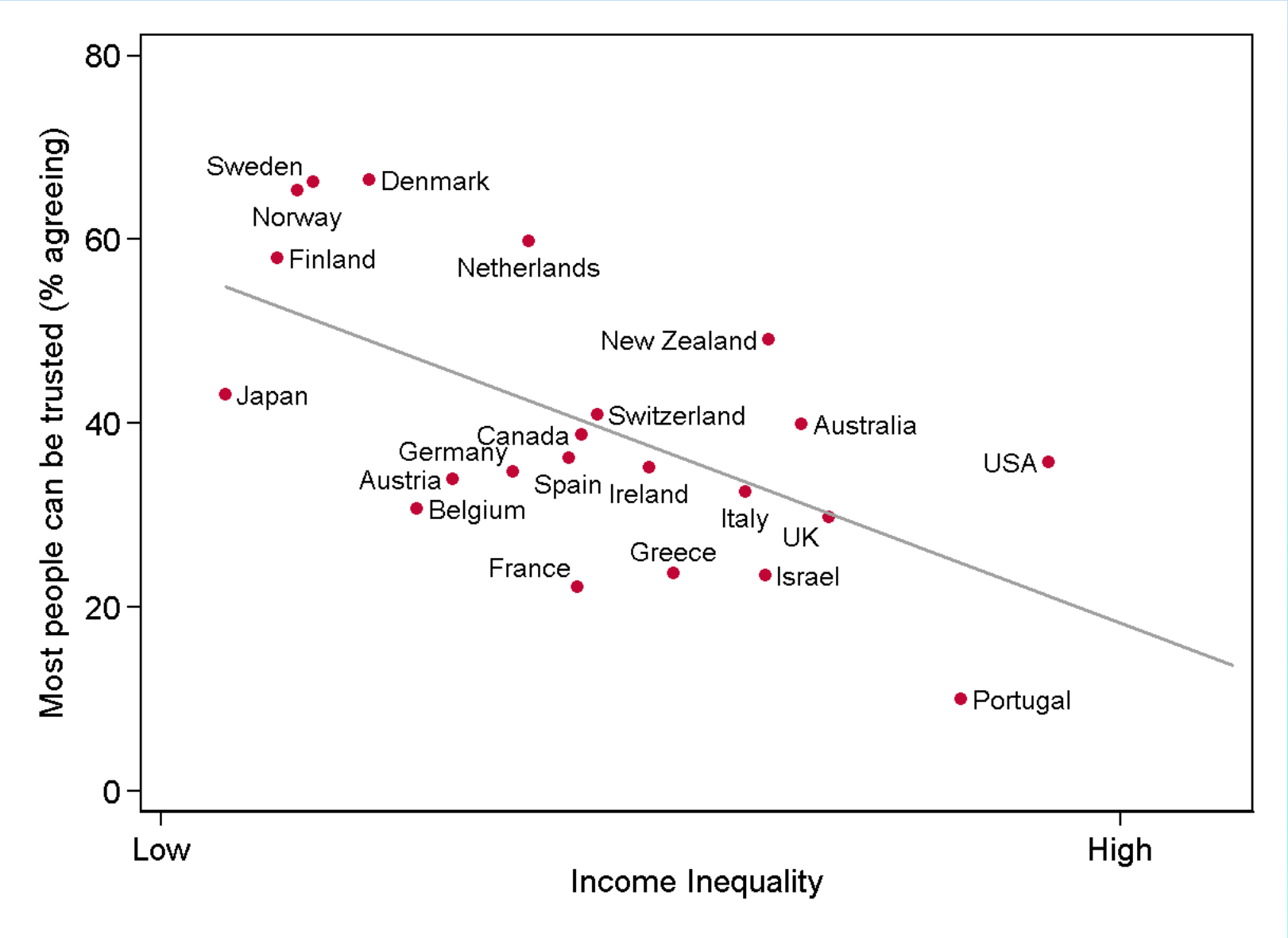
Wilkinson & Pickett, The Spirit Level

Self enhancement increases in more unequal societies



Loughnan S, et al. Economic Inequality is linked to biased self-perception. *Psychological Science*, 2011; 22: 1254

People in more unequal countries trust each other less



Wilkinson & Pickett, The Spirit Level

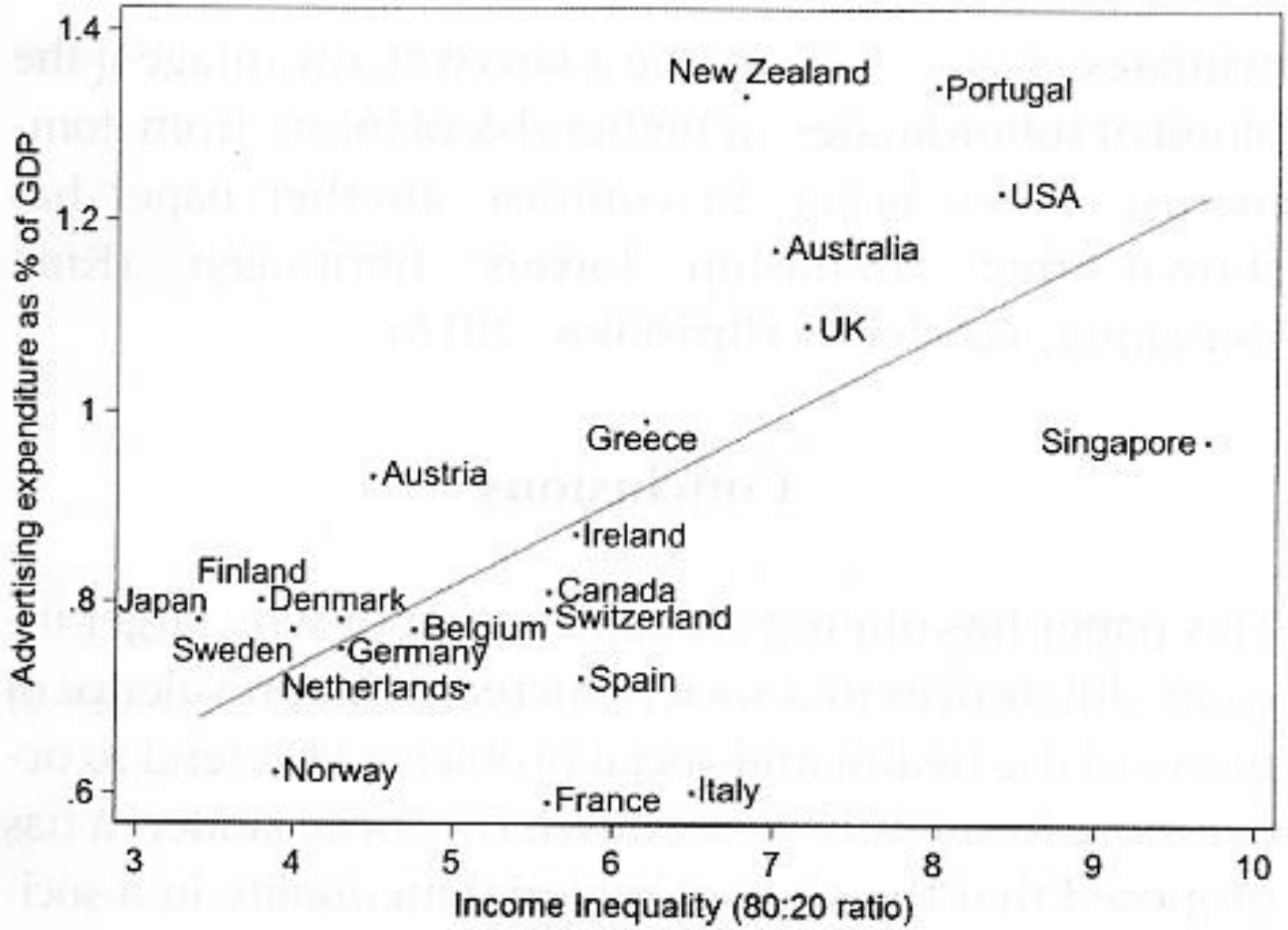
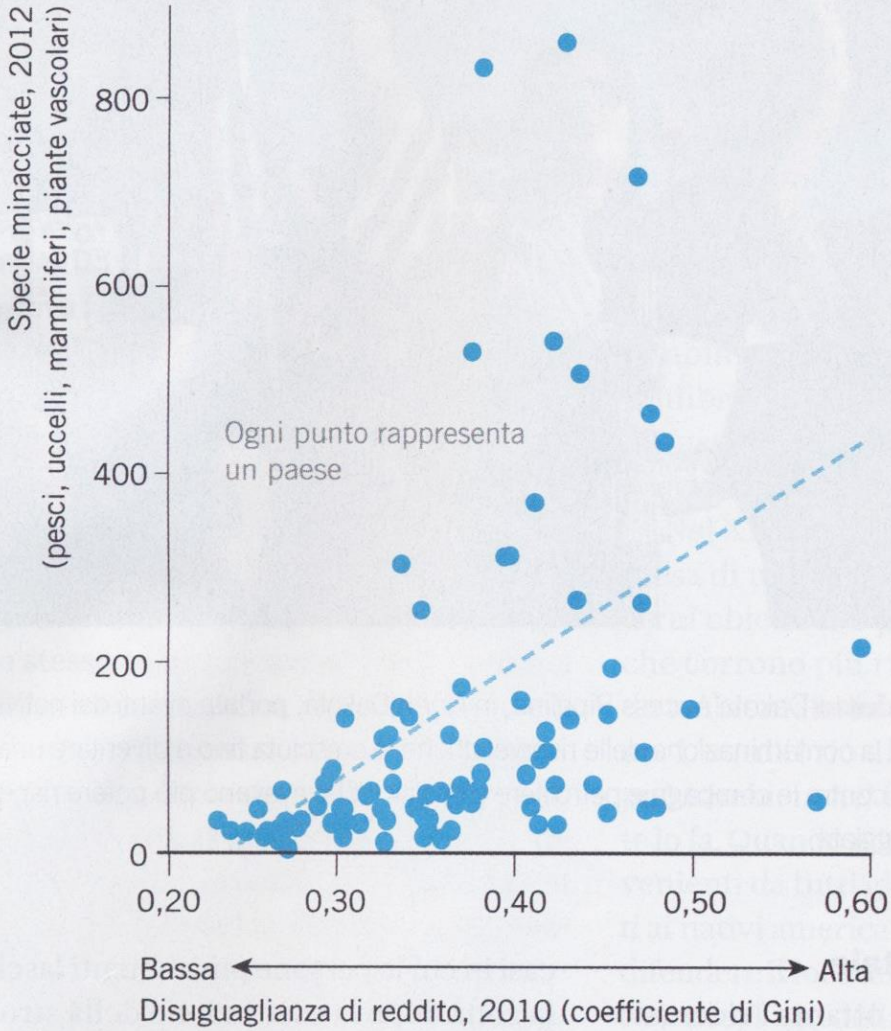


Fig. 9: Spending on advertising, as a percentage of gross domestic product (GDP), increases with greater income inequality (World Advertising Research Center Ltd. 2007)

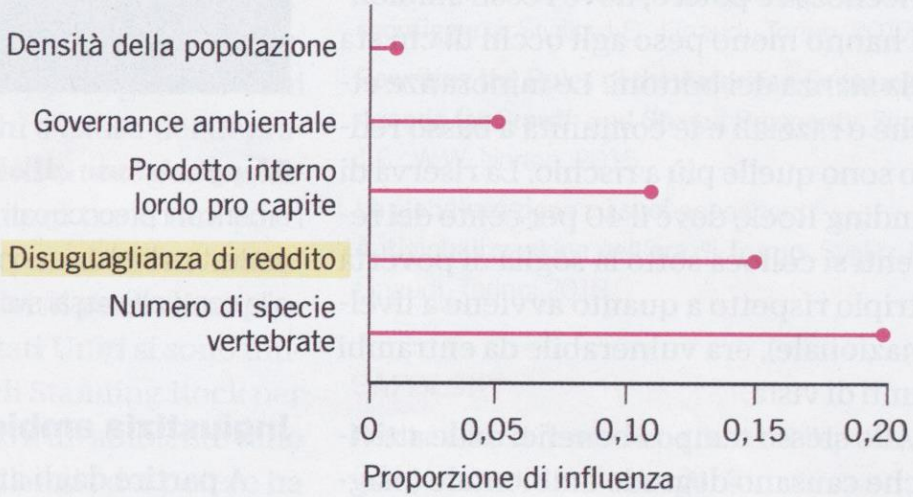
Più disuguaglianza, meno specie

Molti studi dimostrano che con la crescita del divario tra ricchi e poveri aumenta anche l'estensione dei danni ambientali. Per esempio una ricerca ha scoperto che i paesi con la maggiore disuguaglianza di reddito (indicata con il coefficiente di Gini) presentano anche i tassi più alti di specie classificate come minacciate dalla International Union for Conservation of Nature 1. Un altro articolo ha determinato che la disuguaglianza di reddito ha una correlazione più forte con la perdita di specie rispetto ad altri fattori di rilievo come la densità della popolazione e persino le politiche ambientali 2. L'unico fattore con un'influenza maggiore era il numero totale delle specie.

1 **Specie minacciate nei paesi del mondo**



2 **Fattori collegati alla perdita di specie**



Joseph E. Stiglitz

Of the 1 Percent, by the 1 Percent, for the 1 Percent.

Vanity Fair, 2011.

La percezione (Norton e Ariely, 2011)

Hanno indagato la percezione sociale della disuguaglianza, interrogando un campione rappresentativo di cittadini statunitensi.

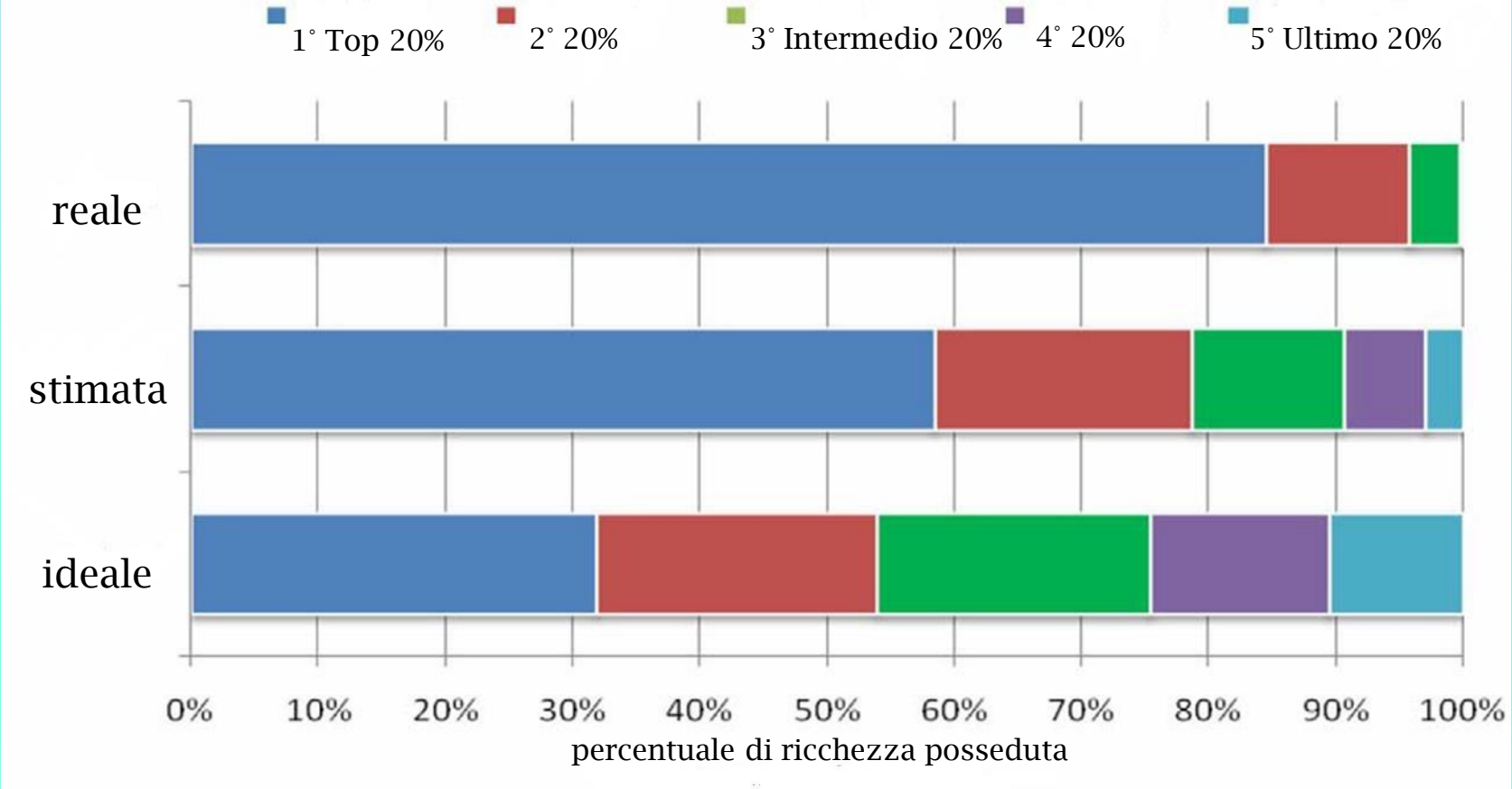
Hanno chiesto di scegliere la distribuzione di ricchezza preferita, basandosi su tre grafici a torta, che rappresentavano tre diverse possibilità:

il primo disegnava una distribuzione perfettamente equa,

il secondo rifletteva la distribuzione della ricchezza esistente negli Stati Uniti,

il terzo la distribuzione della ricchezza esistente in Svezia.

In che misura le persone sono consapevoli dei livelli di disuguaglianza che colpiscono il paese in cui vivono?



Norton & Ariely, (2011). Building a better America. *Psychological Science, 6*, 9-12.

Studi successivi

Emergono idee poco chiare e percezioni distorte:
i cittadini di nazioni oggettivamente molto diseguali possono sottostimare il livello di disuguaglianza interna, come succede negli Stati Uniti, o sovrastimare tale livello, come succede in Polonia;
i cittadini di nazioni con minore disuguaglianza interna possono sovrastimano il livello di disuguaglianza, come succede in Europa centrale, Francia e Austria, o avere percezioni più corrette, come avviene in Germania e nei paesi nord europei.

- Alesina e Angeletos (2005): in condizioni di disuguaglianza contenuta si riduce il rapporto talento/fortuna
- Platone, libro V delle Leggi
- Machiavelli
- Rousseau

La legittimazione

- Credenze in un mondo giusto
- Credenze essenzialiste
- Credenze nella meritocrazia
- Credenze nella mobilità sociale
- Neoliberismo : l’individuo come imprenditore di sé

La legittimazione

Più si percepisce legittimo un sistema, meno si percepiscono le disuguaglianza e meno si sente il bisogno di ridurle.

Maggior legittimazione in situazioni di:

- dipendenza,
- identità sovraordinata,
- percezione di inevitabilità,
- stabilità,
- mobilità sociale

Meccanismi psicologici che sostengono la disuguaglianza

Miti:

- Credenze meritocratiche
- Mobilità sociale

Interiorizzazione delle ideologie che legittimano il sistema:

- Entitlement
- Vittimizzazione competitiva

- **Stereotipi delle classi sociali**
- **Deumanizzazione/ Oggettivazione**

SALE? MAGARI.
ALTAN.

Agire sulle radici psicologiche della disuguaglianza: 1) Capire

- Percezione sociale: divulgazione e discussione
- Istruzione e conoscenza scientifica
- Riflettere su quanto successo nella polis: disillusione, sfiducia, riduzione della partecipazione democratica, aumento dell'influenza politica dei ricchi, sviluppo dell'individualismo…

Agire sulle radici psicologiche della disuguaglianza: 2) Riparare

- Contrastare l'individualismo e la competitività, frutto dell'ideologia neoliberista, creando un equilibrio tra aspirazioni individuali e bisogni sociali
- Smontare miti, pregiudizi, stereotipi
- Porre l'accento sulle ingiustizie procedurali
- Costruire un nuovo agire politico, ritrovando il ruolo dello stato e della comunità

Agire sulle radici psicologiche della disuguaglianza: 3) Costruire

- Il concetto di bene comune:

  responsabilità

  reciprocità

  dignità

  solidarietà

  giustizia sociale

  sostenibilità

- Nuove identità e appartenenze:

  noi, l'umanità, gli esseri viventi

- Ripensare l'organizzazione economica e del lavoro

Consapevolezza del privilegio

Difficoltà di indagare i dominanti, di fronte ai quali il ricercatore è un dominato.

L'alta società coltiva la "discrezione" sul suo modo di vivere, ma soprattutto sulle ricchezze accumulate.

Individualismo sbandierato e collettivismo effettivo.

Percezione di *entitlement*

Coscienza di sé, coesione, che derivano dal possesso del capitale simbolico

Attribuzioni interne

Auto-stereotipi legati alla competenza

Capire la gestione del potere

- Importanza del confronto sociale
- Poca attenzione agli altri
- Classismo: uso di stereotipi complementari o sprezzanti
- Oggettivazione, strumentalizzazione
- Paura di “cadere”

Un esempio:
gli studi sul denaro

Vohs, Mead e Goode (2006, 2008) hanno condotto studi sperimentali che mostrano come rendere saliente il denaro nella mente delle persone incoraggi gli sforzi e le prestazioni individuali, ma renda gli individui meno sensibili ai bisogni degli altri (meno disponibilità ad aiutare, a stare con gli altri).

Comprendere l’enigma del consenso

- Scarsità
- Mancanza del senso di controllo
- Confronto sociale
- Interiorizzazione dell’inferiorità, vergogna
- Scarsa autostima
- Attribuzioni interne/esterne
- Stereotipi e auto-stereotipi legati al calore
- Ideologie di legittimazione e giustificazione del sistema: credenze nella mobilità sociale